

Thomas Ewerdwalbesloh

Betriebswirtschaftliche Grundlagen und Finanzierung für Arztpraxen, Zahnarztpraxen und Heilberufler Kompakt

Umfang: ca. 152 Seiten, kartoniert, Inhalt zweifarbig, Preis: ca. 49,90 €

ISBN 978-3-941480-32-2, HDS-Verlag



Finanzierungsmöglichkeiten zur Praxiseröffnung, Praxisführung, Praxisabgabe Einstieg in die Praxisanalyse und die betriebswirtschaftliche Beratung von Ärzten, Zahnärzten und Heilberuflern

Inhalt: Die Beratung von Arztpraxen, Zahnarztpraxen sowie von Freiberuflern hat in den letzten Jahren eine Komplexität erfahren, auf die sich die Berater von Ärzten, Zahnärzten, Heilberuflern und Arztpraxen nachhaltig einstellen müssen.

Ursächlich waren diverse kurzfristig angelegte Gesundheitsreformen, die meistens unter dem Druck von Kostensteigerungen im Gesundheitswesen und der damit nicht in Einklang stehenden Einnahmementwicklung der gesetzlichen Krankenkassen zustande kamen. Dies hatte Einfluss auf die Wirtschaftlichkeit der Arztpraxen und zwangsläufig auf die Einnahmensituation der Ärzte bzw. deren Lebensstandard. Vor Jahren noch undenkbar, geraten heute Arztpraxen durch gesetzliche Änderungen der Honorarstruktur in Krisensituationen - und das, obwohl die Qualität der ärztlichen Dienstleistung sich nicht verschlechtert, sondern sich entsprechend dem Stand der Technik auf hohem Niveau weiterentwickelt hat.

Auch zukünftig werden die eingeschlagenen Reformen die Wirtschaftlichkeit der Praxen verstärkt beeinflussen. Beispielhaft erwähnt ist hierbei der Trend zu mehr Wettbewerb zwischen den Leistungserbringern, die Aufhebung der früher praktizierten strikten Trennung zwischen ambulantem und stationärem Bereich, die Möglichkeiten, sich überregional in Berufsausübungsgemeinschaft zusammenzuschließen und nicht zuletzt die derzeit stark diskutierten Honorarreformen inklusive der Möglichkeit, an den Hausärzterträgen teilzunehmen.

Diese Entwicklungen führen zwangsweise zu einer Änderung in der Beratung. War in der Vergangenheit der Berater als Steuerexperte eher mit Standardaufgaben wie Lohn- und Finanzbuchhaltungserstellung, Steuerhochrechnung, Fertigung von Gewinnermittlungen und Steuererklärungen, vielleicht noch mit Steueroptimierungen bei Niederlassungen beziehungsweise Praxisabgabe betraut, so wird er nun zusätzliche Beratungsfelder abdecken und weiterführendes Fachwissen vorhalten müssen. Gefordert sind betriebswirtschaftliche branchenspezifische Grundkenntnisse, die dazu eingesetzt werden, die Praxis/den Arzt/Zahnarzt/Heilberufler im laufenden Geschäft zur Sicherung der Wirtschaftlichkeit der Praxis, deren Überleben und nachhaltigen Wertentwicklung zu coachen und Praxisstrategien mitzuentwickeln.

Das Beratungsfeld der „Praxisfinanzierung“ wird vielfach spezialisierten Banken bzw.

Finanzdienstleistern überlassen. Dies birgt nicht selten die Gefahr, dass eine provisionsorientierte Finanzierung und nicht eine auf die Belange des Mandanten zugeschnittene Optimierung stattfindet. Hier ist ein „neutrale Berater“ gefordert, der neben grundlegenden Finanzierungskennnissen auch die Besonderheiten der Praxisfinanzierung beherrschen sollte.

Dieses Buch vermittelt dem Berater notwendiges branchenbezogenes betriebswirtschaftliches Basiswissen als Rüstzeug für ein Praxiscontrolling.

Zielgruppe: Arzt- und Zahnarztpraxen sowie Heilberufler und deren Berater wie Banken, Steuerberater, Rechtsanwälte, Unternehmensberater, Fachanwälte für Steuerrecht, Wirtschaftsprüfer.

Der Autor: Herr Steuerberater Dipl.-Kfm. Thomas Ewerdwalbesloh, zugleich Fachberater für den Heilberufbereich (IFU/ISM gGmbH), ist geschäftsführender Partner der „DHE REVISION Dr. Deussen & Ewerdwalbesloh Wirtschaftsprüfer Steuerberater Partnerschaftsgesellschaft“ in Hagen/Westfalen und beschäftigt sich dort schwerpunktmäßig mit der Beratung von Heilberuflern.

Die branchenspezifische Beratung umfasst neben Praxisanalysen, strategischen Praxisplanungen und Praxisbewertungen insbesondere Beratungen zur Niederlassung, Beteiligung, (sektoralen/intersektoralen) Kooperations- und Netzbildung. Des Weiteren ist Herr Ewerdwalbesloh Gesellschafter der „Ärzteconsult Westfalen-Lippe UG“, bei der er auch als Coach und Referent im direkten Austausch mit Medizinern steht.

Ferner ist er Kooperationspartner der „GBB-Berater“, einem auf die Heilberufberatung spezialisierten deutschlandweit tätigen Beraternetzwerk.